

SüdFactoring GmbH

Ihr Partner in der Restrukturierung

Süd Factoring

Für wen sich Sanierungsfactoring eignet:

Zielgruppe

- Umsatzgröße € 15 bis € 75 Mio.
- Unternehmenssitz in Deutschland
- Grundsätzlich alle Branchen
- Factorables Grundgeschäft (B2B, etc.)



Krisenstadium

- Erfolgskrise
- Produkt-/Absatzkrise
- Liquiditätskrise
- Positive Fortführungsprognose (kein Factoring in der Insolvenz)



Sanierungsprozess

- Forderungen frei von Rechten Dritter (Globalzession)
- Sanierungsgutachten, Quick Check, etc. mit geschlossenem Finanzierungskonzept für die Dauer des Sanierungszeitraums
- Begleitung der Sanierung durch die beteiligten Banken und sonstigen wesentlichen Finanzierer für die Dauer des Sanierungszeitraums
- Sanierungs-/Umsetzungsbegleitung durch fachkundige Dritte für die Dauer des Sanierungszeitraums



Bausteine für eine erfolgreiche Umsetzung:

Werthaltigkeit der Forderungen (Verität)

- Factorables Grundgeschäft (B2B, etc.)
- Auslandsjurisdiktionen
- Gegenforderungen, Abtretungsverbote, Abzugsquote
- ...



Transparente Bonität

- Unternehmensplanung & Reporting
- Sanierungsgutachten / Quick Check / IBR
- Umsetzungsbegleitung
- ...



Individuelle Vertragsgestaltung

- Offenes vs. Stilles Verfahren
- Vertragslaufzeit
- Haftungserklärung
- ...



Welchen Nutzen Sanierungsfactoring bietet:

Finanzwirtschaftliche Sanierung

- Baustein für einen ausgewogenen Finanzierungsmix in Krisensituationen
- Instrument zur umsatzkongruenten Wachstumsfinanzierung in Turnaroundsituationen
- Verschuldungsunabhängige Finanzierung, bilanzielle Sanierung und Kennzahlenoptimierung durch echtes Factoring



Schnelligkeit & Flexibilität

- Schnelle Umsetzung und täglicher, automatisierter Forderungsankauf
- Flexibilität durch Vollandienung und/oder Ausschnittsfactoring
- Effektive Liquiditätsgenerierung durch asset based Finanzierung (regelmäßig 90% des Forderungsvolumens)



Sicherheit

- Risikoentlastung der finanzierenden Banken durch Teilrückführungen möglich (optimale Verwendung der Globalzession)
- 100% Schutz vor Zahlungsausfällen auf der Abnehmerseite



Von der Anfrage bis zur Umsetzung:

Strukturierung

- Forderungsanalyse, Liquiditätsprojektion, Term Sheet
- ...



Gremienentscheid

- Asset Audit, Legal DD, Auflagen
- ...



Vertrag

- Vertragsgestaltung, Konditionierung, Globalzession
- ...



Technik

- IT-Schnittstelle, Archivbelege, Konteneinrichtung
- ...



Forderungsankauf

- Erstauszahlung, täglicher Forderungsankauf, Berichtswesen
- ...



SüdFactoring GmbH

Ihr Partner in der Restrukturierung

Süd Factoring

Branche

Ausgestaltung

Besonderheiten & Herausforderungen

Lebensmittel- einzelhandel



Umsatz: > € 100 Mio.
Ankaufrahmen: € 15,0 Mio.
Vertragsgestaltung: stilles Inhouse

- Sanierungsgutachten nach IDW S6
- Ausgeprägte Liquiditätskrise
- Deckung eines Gesamtfinanzierungsbedarfs in Höhe von € 37,0 Mio. durch drei Factoringgesellschaften

Automobilzulieferer- industrie



Umsatz: ~ € 15 Mio.
Ankaufrahmen: € 4,0 Mio.
Vertragsgestaltung: stilles Inhouse

- Sanierungsgutachten nach IDW S6
- Teilrückführung der beteiligten Banken gegen Freigabe der Globalzession

Mode / Textil



Umsatz: ~ € 85 Mio.
Ankaufrahmen: € 8,5 Mio.
Vertragsgestaltung: offenes Inhouse

- Sanierungsgutachten nach IDW S6
- Factoring als Stabilisierungsanker in der Corona-Krise

Ihre Ansprechpartner



SüdFactoring GmbH

Stabilität als 100%ige
Tochtergesellschaft der LBBW

Über 125.000 Debitoren-
Beziehungen im In- und Ausland

Factoring-Umsatz in 2020: rd.
13,3 Mrd. Euro



Markus Klöpfer

Gruppenleiter
Risikomanagement Sanierung

SüdFactoring GmbH
Pariser Platz 7
70173 Stuttgart

markus.kloepfer@suedfactoring.de
+49 711 127-47416



Markus Kreutel Risikomanager

SüdFactoring GmbH
Pariser Platz 7
70173 Stuttgart

markus.kreutel@suedfactoring.de
+49 711 127-73505



Sven Merkle Risikomanager

SüdFactoring GmbH
Pariser Platz 7
70173 Stuttgart

sven.merkle@suedfactoring.de
+49 711 127-74208