

Factoring

Einfach mehr Liquidität sichern

Flexibles Debitorenmanagement mit der SüdFactoring GmbH



Vorteil mit der SüdFactoring. Mehr Handlungsfreiheit für Ihr Unternehmen

Das kennen Sie bestimmt: Sie haben Ihre Ware oder Dienstleistung geliefert, die Rechnung ist gestellt, nur die Bezahlung lässt auf sich warten. Genau hier setzt Factoring an. Mit diesem nützlichen Finanzinstrument reduzieren Unternehmen ihren Aufwand beim Debitorenmanagement, vermeiden Ausfallrisiken und gewinnen zugleich mehr Liquidität und Handlungsspielraum. Dank dieser Vorteile nimmt die Bedeutung von Factoring seit Jahren kontinuierlich zu. Gerade im Mittelstand.

Mit dieser Broschüre wollen wir Ihnen Factoring mit der SüdFactoring vorstellen und die wichtigsten Fragen dazu beantworten. Sehen Sie selbst, wie wir als eine der führenden Factoring-Gesellschaften Ihren Unternehmenserfolg unterstützen können.

Inhalt

Wichtig zu wissen: Was heißt und wer profitiert von Factoring? _____	4
Passgenaue Lösungen: Welche Factoringarten stehen zur Wahl? _____	5
Die Branchenfrage: Wer kann Factoring nutzen? _____	6
Gut für Ihre Ziele: Wann ist Factoring die richtige Wahl? _____	6
Partnerschaft für Ihren Erfolg: Wie funktioniert Factoring konkret? _____	7
Eine gute Wahl: Welche Vorteile bringt Ihnen Factoring? _____	8
Unterm Strich positiv: Wie wirkt sich Factoring auf die Bilanz aus? _____	9
Eine Rechnung, die aufgeht: Was kostet Sie Factoring im Endeffekt? _____	10
Gütesiegel für Ihr Unternehmen: Wofür steht die Partnerschaft mit SüdFactoring? _____	11

Factoring heißt: Sie verkaufen Ihre Geldforderungen aus der Lieferung von Waren oder Dienstleistungen fortlaufend an die SüdFactoring.



Von uns erhalten Sie Ihr Geld sofort, sobald Ihre Rechnung rechtmäßig gestellt ist. Durch diese Vorfinanzierung bleiben Sie liquide und haben kein Ausfallrisiko. Zudem können Sie Ihr Debitorenmanagement entlasten.

Wichtig zu wissen: Wer profitiert von Factoring?

Factoring mit der SüdFactoring als Finanzinstrument ist besonders interessant für Sie:

- wenn Sie Produzent oder Großhändler von Verbrauchs- und Industriegütern sind.
- wenn Ihr Unternehmen mittelständisch ist und eine gesunde Ertragsstruktur aufweist.
- wenn Ihr jährlicher Umsatz mit gewerblichen Abnehmern mehr als eine Million Euro beträgt.
- wenn Sie eine expansive Unternehmenspolitik betreiben und auf Lieferantenskonti verzichten.
- wenn Sie kurzfristige Forderungen an einen möglichst gleichbleibenden Abnehmerkreis haben, wobei die Zahlungsziele nicht länger als 120 Tage sein sollten und der Rechnungsdurchschnitt mindestens 1.000 € betragen sollte.

Auch wenn Sie sich hier nicht direkt wiederfinden, kann Factoring für Sie vorteilhaft sein. Wir beraten Sie gerne persönlich.

Passgenaue Lösungen: Welche Factoringarten stehen zur Wahl?

Sie können unter mehreren Verfahren wählen, die wir individuell an die Bedürfnisse und Anforderungen Ihres Unternehmens anpassen. Allen gemeinsam ist: Als Factor übernehmen wir das 100%ige Ausfallrisiko und leisten die Vorfinanzierung Ihrer Forderungen in der Regel zu 90%. Unterschiede gibt es beim gewünschten Service-Level und der Transparenz nach außen.

*Welches Verfahren passt zu Ihnen?
Sprechen Sie mit uns – wir finden Ihre Lösung.*

1. Formen der Forderungsabtretung

Offenes Verfahren

Die Abtretung wird offen gelegt, die Debitoren leisten ihre Zahlungen direkt an die SüdFactoring.

Stilles Verfahren

Das Factoring wird den Debitoren nicht angezeigt, sie bezahlen weiterhin an Sie als Lieferant.

2. Unterschiedliche Leistungsumfänge

Full Service Verfahren

Dabei übernehmen wir als Factor das komplette Debitorenmanagement und kümmern uns um alles. Die Forderungsabtretung wird den Debitoren angezeigt, schuldbefreiende Zahlungen können nur noch an SüdFactoring erfolgen. Das Full-Service-Modell empfiehlt sich besonders für Unternehmen mit einem Jahresumsatz bis zu 10 Mio. € oder höher, die ihre Debitorenbuchhaltung entlasten und Sprungkosten vermeiden wollen.

Offenes Inhouse Verfahren

Hierbei verbleibt die Debitorenbuchhaltung bei Ihnen. Die Debitoren sind jedoch über das Factoring informiert und können ausschließlich an uns als Factor schuldbefreiend zahlen. Geeignet vor allem für Unternehmen ab 10 Mio. € Umsatz mit gut funktionierender Debitorenbuchhaltung und guter Bonität.

Stilles Verfahren

Auch hier ist weiterhin Ihr Unternehmen für die Debitorenbuchhaltung zuständig. Im Unterschied zum offenen Verfahren sind die Debitoren aber nicht über die Forderungsabtretung an die SüdFactoring informiert, so dass sie ihre Zahlungen schuldbefreiend an Sie als Lieferant überweisen. Dieses Verfahren eignet sich vor allem für größere Unternehmen mit höheren Kapazitäten in der Debitorenbuchhaltung, überdurchschnittlicher Bonität und einer konzernartigen Abnehmerstruktur, wie z. B. Handelsketten, Automobil- oder Chemieindustrie.

Die Branchenfrage: Wer kann Factoring nutzen?

Prinzipiell kann Factoring in allen Branchen genutzt werden, die folgenden rechtlichen Grundsatz erfüllen: Die Lieferung, auf der die Forderung beruht, muss vollständig, fristgerecht, mängel- und einredefrei erbracht sein.



Diese Bedingung trifft in der Regel auf Branchen zu, die Waren für gewerbliche Abnehmer handeln und/oder produzieren, wie insbesondere die Textil- und Bekleidungsindustrie, der Lebensmitteleinzelhandel, Automobilzulieferer, metall-, holz- oder kunststoffverarbeitende Betriebe, sowie Großhändler und Business-to-Business-Dienstleister wie z. B. IT- und Kommunikationsservices.

In wenigen Fällen ist Factoring nicht möglich, z.B. bei Forderungen an private Abnehmer, bei individualisierten Waren, Verrechnung von Gegenforderungen, hohen Reklamationsquoten sowie im Projektgeschäft. Dazu gehören vor allem Bau- und Baunebengewerbe, Sondermaschinenbau, Handwerksbetriebe und Zeitarbeitsfirmen.

Gut für Ihre Ziele: Wann ist Factoring die richtige Wahl?

Nutzen Sie Factoring mit der SüdFactoring als unternehmerisches Instrument, wenn Sie:



- Ihre Liquidität flexibel steuern möchten.
- Liquidität für weiteres Wachstum benötigen.
- immer wieder Saisonlinien benötigen.
- erhöhten Finanzbedarf bei sich ändernden Beschaffungsmärkten haben (Wareneinkäufe im Ausland müssen per Akkreditive bezahlt werden).
- Ihre Sicherheiten für Linienausweitungen bei den Banken ausgeschöpft haben.
- Ihren Kunden im In- und Ausland längere Zahlungsziele anbieten möchten oder müssen.
- neue Märkte für den Export erschließen wollen.
- Skonto-Potenziale bei Ihren Lieferanten besser nutzen möchten.
- Ihr Debitorenmanagement optimieren bzw. entlasten wollen, weil Kapazitäten für Buchhaltung und Mahnwesen fehlen oder Defizite erkennbar sind.

Partnerschaft für Ihren Erfolg: Wie funktioniert Factoring konkret?

Ihre Zusammenarbeit mit der SüdFactoring funktioniert einfach, sicher und komfortabel. Unser ausgereiftes Dienstleistungssystem nimmt Ihnen Arbeit, Zeitaufwand und Kosten ab. Zwischen der Angebotserstellung und ersten Auszahlung liegt ab Verfügbarkeit aller erforderlichen Unterlagen nur kurze Zeit.

Sie schließen mit uns einen Factoring-Vertrag über das gewünschte Verfahren, den Leistungsumfang und die Konditionen. Ihre Waren und Dienstleistungen liefern Sie wie gewohnt mit Ihrem Zahlungsziel an Ihre Kunden und stellen Ihre Rechnung. Als Ihr Factor zahlen wir Ihre Forderung sofort auf ein Konto bei der von Ihnen bestimmten Hausbank.

Ist ein offenes Inhouse-Verfahren oder Full Service vereinbart, bezahlen die Abnehmer die Rechnung direkt an uns als Factor. Beim stillen Inhouse-Verfahren erfolgt die Zahlung auf ein sogenanntes Alias-Konto oder ein Konto Ihrer Firma, das an SüdFactoring abgetreten bzw. verpfändet ist. Zwischen Ihren Kunden und der SüdFactoring gibt es keinerlei vertragliche Bindung. Maßgeblich für die Zusammenarbeit ist § 398 BGB.



Eine gute Wahl: Welche Vorteile bringt Ihnen Factoring mit der SüdFactoring?

- Mehr Liquidität und unternehmerischer Handlungsspielraum
- Schutz vor Forderungsausfällen, somit besseres GuV-Ergebnis sowie Einsparung einer Forderungsausfall-Versicherung
- Geringere Zinskosten durch verkürzte Forderungslaufzeiten der Debitoren (bei Full Service und Offenem-Inhouse-Verfahren)
- Unabhängigkeit von einer klassischen Bankfinanzierung
- Besseres Rating und günstigere Finanzierungsbedingungen bei der Hausbank durch bessere Bilanzkennzahlen, wie z. B. kürzere Forderungslaufzeit, kürzere Kreditorenlaufzeit, relativ höheres Eigenkapital etc.
- Bonitätsprüfung der Debitoren durch die SüdFactoring, ohne Kosten für Auskunftgebühren oder Anwaltskosten
- Einkaufsvorteile, z. B. durch Ausnutzung von Preisschwankungen, stärkere Einkaufsposition und günstigere Konditionen als Barzahler innerhalb der Skontofrist
- Bevorzugung als Skontozahler bei Lieferengpässen
- Als „guter Kunde“ kulantere Retourenbearbeitung

Wie beeinflusst Factoring Ihre Kundenbeziehungen?

Mit Factoring signalisieren Sie Ihren Kunden Seriosität, denn nur Unternehmen mit solider Bonität qualifizieren sich für Factoring. Durch einen neutralen Gläubiger wird zudem das Verhältnis zwischen Ihnen als Lieferant und Ihren Kunden entlastet. Sie geben dabei nur das Forderungsmanagement außer Haus, Ihre Leistungen und Geschäftsbeziehungen bleiben voll in Ihrer Regie.

Unterm Strich positiv: Wie wirkt sich Factoring auf die Bilanz aus?

Bilanzsituation Aktiva

In der Aufstellung wurden folgende Werte aus der Debitorenbuchhaltung zugrunde gelegt:

Ankaufsfähige Forderungen	TEUR 8.500 = 85 %
Liquiditätszufluss	TEUR 7.650 = 77 %
10 %iger Sicherheitseinbehalt	TEUR 850 = 8,5 %

AKTIVA	vor Factoring in TEUR	%	nach Factoring in TEUR	%
Forderungen	10.000	60	1.500	16
Barvermögen	50	-	50	1
Vorräte	5.600	33	5.600	61
Sonst. Forderungen (inkl. Sicherheitseinbehalt)	350	2	1.200	13
Anlagevermögen	860	5	860	9
Bilanzsumme	16.860	100	9.210	100

Bilanzsituation Passiva

In der Aufstellung wurden folgende Werte aus der Debitorenbuchhaltung zugrunde gelegt:

Ankaufsfähige Forderungen	TEUR 8.500 = 85 %
Liquiditätszufluss	TEUR 7.650 = 77 %
10 %iger Sicherheitseinbehalt	TEUR 850 = 8,5 %

PASSIVA	vor Factoring in TEUR	%	nach Factoring in TEUR	%
Kreditoren	7.000	42	0	0
Bankverbindlichkeiten	4.300	25	4.300	47
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten	1.560	9	910	10
Langfristige Verbindlichkeiten	500	3	500	5
Wirtschaftliches Eigenkapital	3.500	21	3.500	38
Bilanzsumme	16.860	100	9.210	100

Wie Sie sehen, ergeben sich durch den Forderungsverkauf eine Reduzierung der Bilanzsumme, eine relative Erhöhung der EK-Quote und deutlich bessere Liquiditätskennzahlen.

Eine Rechnung, die aufgeht: Was kostet Sie Factoring im Endeffekt?

Factoring ist ein Finanzinstrument, das gesunden Unternehmen mehr Liquidität und Flexibilität verschafft. Dazu muss es wirtschaftlich berechtigt sein, d.h. der Nutzen muss höher als die Kosten sein. Deshalb ist es zur Rettung vor einer Insolvenz nicht geeignet.

Die Factoring-Kosten setzen sich aus zwei Komponenten zusammen:

Die Factoring-Gebühr, abhängig von:

- Jahresumsatz
- Kundenanzahl
- Durchschnittliche Außenstände
- Exportanteil
- Forderungsausfälle der letzten drei Jahre



Der Zinssatz für die Vorfinanzierung

- Basis ist der 3-Monats-Euribor oder ein vergleichbarer Referenzzinssatz zuzüglich einem Aufschlag.
- Die Zinsen fallen an vom Tag der Beanspruchung bis zum Zeitpunkt der Bezahlung durch den Debitor, längstens 120 Tage.



Ihr Einsparpotenzial:

Kostenfaktoren ohne Factoring

1. Verzicht auf Lieferantenskonto
2. Personalkosten
3. Sachkosten
4. Buchungskosten
5. Investitionen
6. Zinsen
7. Bonitätsprüfungen
8. Auskunftgebühren
9. Forderungsausfallversicherung
10. Sammel- und Einzelwertberichtigungen
11. Mahn- und Inkassowesen
12. Anwaltsgebühren
13. Höhere Wareneinkaufskosten
14. Gewerbesteuer
15. Skontoaufwand

Kostenreduktion mit der SüdFactoring

Nur:

1. Factoring-Gebühr
2. Zinsen

Gütesiegel für Ihr Unternehmen: Wofür steht die Partnerschaft mit der SüdFactoring?

Die SüdFactoring GmbH ist eine Tochtergesellschaft der LBBW-Unternehmensgruppe, die in der Mittelstandsfinanzierung eine bedeutende Rolle spielt. Diese Verbindung bürgt für Seriosität, Sicherheit und die enge Verzahnung klassischer Finanzierungsformen mit innovativen Instrumenten wie der Forderungsfinanzierung.

Als älteste Factoring-Firma mit deutschem Gesellschafterhintergrund sind wir seit 1972 erfolgreich am Markt und gehören heute zur Spitzengruppe der Factorer in Deutschland. Von unserem Renommee als erfahrener Experte mit umfassendem Fach- und Branchenwissen profitieren auch unsere Kunden. Denn das Vertrauen, das wir in Ihre Firma setzen, ist gleichbedeutend mit einem Gütesiegel. Die Basis für den Forderungskauf ist lediglich eine Rechnungskopie als Datensatz. Diesen Vertrauensvorschuss bringen wir nur Unternehmen mit guter Bonität und kompetenter Unternehmensführung entgegen.

Wie sich Factoring für Ihr Unternehmen rechnet? Gerne erstellen wir Ihnen ein unverbindliches Angebot.

SüdFactoring = Liquidität + Sicherheit + Rentabilität + Marktvorsprung



Die SüdFactoring-Firmenphilosophie basiert auf den Grundsätzen des modernen Bauhaus-Stils. Seine geometrischen Elemente stehen bei uns für ein klar definiertes Unternehmensleitbild. Stellvertretend dafür belegen die Formen Kreis, Dreieck und Quadrat unsere Prinzipien Kompetenz, Innovation und Sicherheit.

Kompetenz erfahren Sie durch fundierte persönliche Beratung vor Ort und flexible Bearbeitung. Unsere Mitarbeiter sind nicht nur Finanz-, sondern auch Branchenexperten.

Mit innovativen Produkten und Lösungen bieten wir Ihnen die notwendigen finanziellen Freiräume für wirtschaftlichen Erfolg.

Unsere über 50-jährige Erfahrung und die unternehmerische Verbindung zur Landesbank Baden-Württemberg geben Ihnen die Sicherheit, erfolgreich in einem bewegten Markt zu handeln.

SüdFactoring GmbH

70155 Stuttgart
Pariser Platz 7
70173 Stuttgart
Telefon + 49 711 1271-0
Telefax + 49 711 1271-10

www.suedfactoring.de
info@suedfactoring.de

